



Für Tierexperten und Pferdeprofis

# 10 Tipps über Geld

Geld ist nicht alles und sicherlich auch nicht das Wichtigste im Leben. Aber der richtige Umgang mit dem lieben Geld ist für dich als UnternehmerIn verdammt wichtig, um dein Tierbusiness nachhaltig erfolgreich auf Wachstumskurs zu bringen. Mit diesen 10 Geldmanagement-Tipps baust du dir finanzielle Stabilität auf. Damit du dein Herzensbusiness entspannt genießen kannst und der Umgang mit Geld dir Freude bereitet.

## 1. Konten trennen

Lege je ein getrennte Konto an für deine Firma, für dein privates Gehaltskonto, von dem die privaten Ausgaben abgehen, für Steuerrücklagen und Investitionen, sowie für Sparen. Zahle dir ein festes Gehalt zum Monatsanfang auf dein privates Gehaltskonto.

## 3. Finanzielle Bildung

Der Grad unserer Ausbildung über Geld und Wohlstand bestimmt, wieviel Erfolg wir haben werden. Welches sind die Gesetze des Geldes? Wie funktionieren Geld und das Geldsystem tatsächlich? Erweitere ständig dein Wissen über Finanzen, z.B. durch Fachbücher, Schulungen, Infovideos und ggf. auch Finanzberatung.

## 5. Hol dir Rat

Handle klug und such dir Experten, denen du vertrauen kannst und die dich unterstützen, die richtigen finanziellen Entscheidungen zu treffen.

## 2. Money Mindset

Wieviel du verdienst, hängt von deinem Selbstvertrauen ab. Stärke dein Selbstvertrauen, indem du z.B. täglich ein Erfolgstagebuch führst. Notiere mindestens 5 Dinge, die dir heute gut gelungen sind. Überlege, welche Glaubenssätze über Geld hast du, die dich blockieren und sabotieren? Entwickle positive neue Glaubenssätze.

## 4. Emotionslos

Treffe Geldentscheidungen frei von Emotionen. Viele kaufen zu teuer, wenn sie begeistert sind und verkaufen zu billig, wenn sie Angst haben.





Für Tierexperten und Pferdeprofis

# 10 Tipps über Geld

## 6. Preisstrategie

Was ist deine Expertise wert?  
Was hast du bereits in deine Weiterbildung und dein Wissen investiert? Berücksichtige dabei nicht nur dein finanzielles Invest sondern auch deinen Zeiteinsatz. Erstelle eine Liste an Argumenten aus deinem Erfolgstagebuch, warum deine Leistung mehr wert ist. Pass deine Preise an deine Leistung an und steh dazu.

## 8. Umsatzplan

Hast du ein Jahresumsatzziel für dein Unternehmen definiert? Weisst du, wieviel Umsatz du monatlich erzielen musst, um dein Jahresziel zu erreichen? Erstelle einen Umsatzplan und trage dein Jahresziel und die monatlichen Zielumsätze ein. Prüfe monatlich ob du deine Ziele erreicht hast und notiere den tatsächlichen Umsatz. So weisst du jederzeit, wo du wirtschaftlich stehst, und ob du handeln musst, um mehr Umsatz zu generieren.

## 10. Spenden

Spende einen Teil deines Einkommens. Denn Geld fließt dorthin zurück, woher es gekommen ist.

## 7. Finanzplan

Kennst du deine Finanzlücke? Erstell ein Finanzbudget und behalte deine Kosten im Blick: Schau dir deine Zahlen monatlich an und vergleiche Preise – im Einkauf liegt der Gewinn. Stelle Ausgaben und Einnahmen gegenüber, um deine Finanzlücke zu ermitteln. Daraus ergibt sich dein Umsatzziel.

## 9. Sparen

Spare so schnell wie möglich soviel Geld, dass du 6 Monate sorgenfrei davon leben kannst. Lege ein Sparkonto an, auf das du dir von deinem privaten Konto per Dauerauftrag monatlich ca. 10-15% automatisch überweist. So sparst du ganz nebenbei. Dieses Konto ist heilig. Von diesem Konto darfst du nur etwas entnehmen, wenn du es in Werthaltige Dinge, Investments oder Weiterbildung steckst.

**Möchtest du, dass dein Tierbusiness endlich läuft, damit du wegen Geld keine schlaflosen Nächte mehr hast? Willst du wissen, wie du dich als Expertin positionierst, damit deine Kunden gern den Preis zahlen, den du wert bist? Dann melde dich einfach per E-MAIL an [mn@markenwert.de](mailto:mn@markenwert.de) für ein kostenfreies Strategieggespräch. Ich freue mich auf Dich.**

*Deine*

*Maria Menika Freitag.*